

BONUS

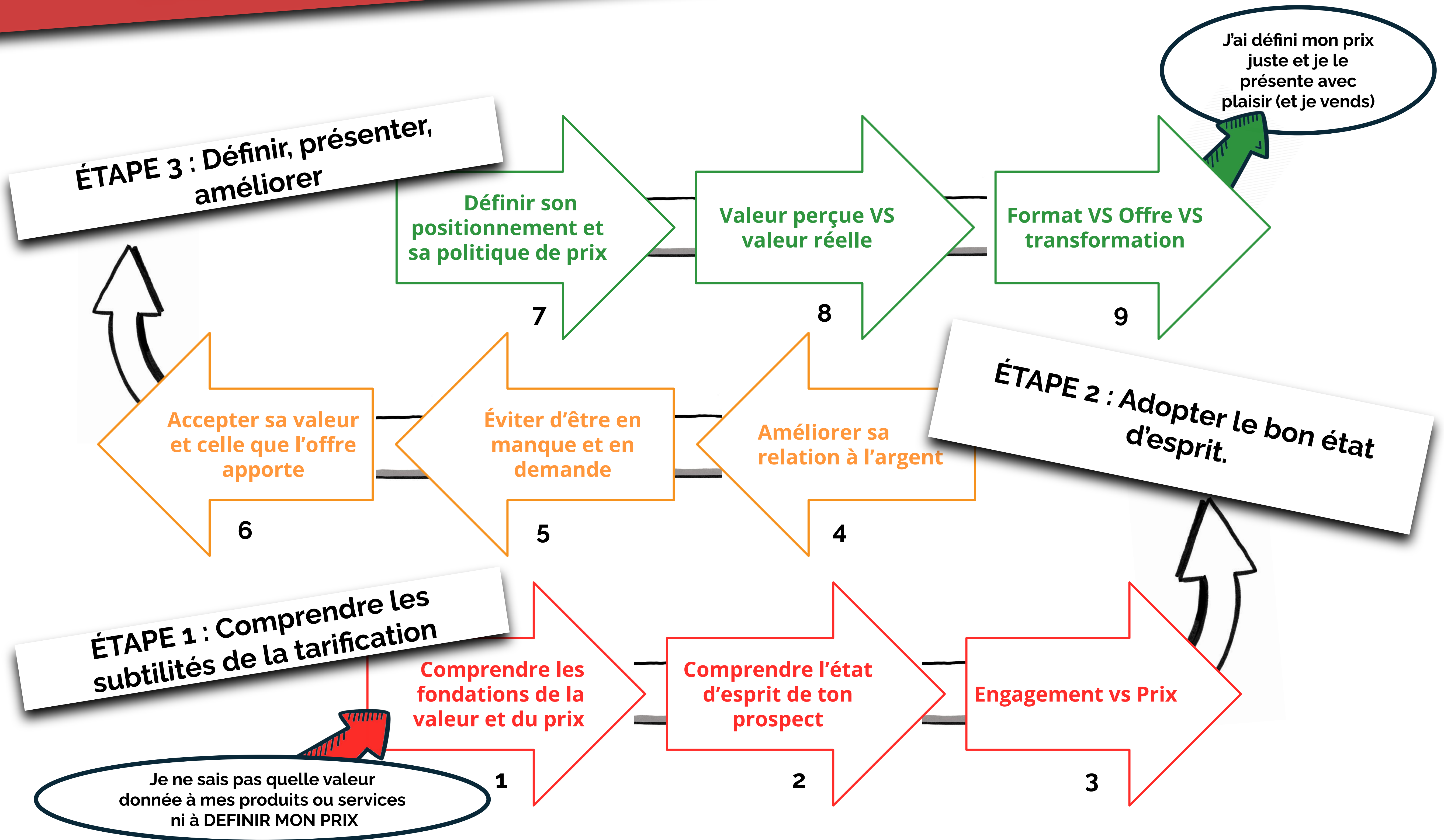
DÉFINIR SON PRIX

ET VENDRE

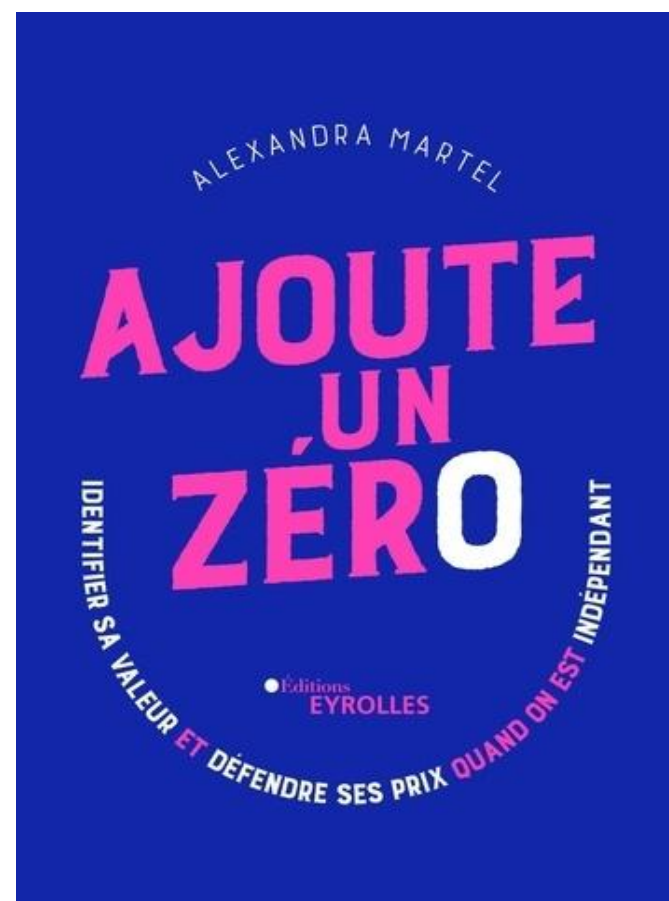


SON OFFRE AU PRIX JUSTE

La méthode pour définir un PRIX JUSTE ET ASSUMER SON OFFRE



3 LIVRES À LIRE POUR AVOIR CONFIANCE EN SON OFFRE ET SES PRIX



“Ajoute un zéro: Identifier sa valeur et défendre ses prix quand on est indépendant” de Alexandra Martel

ISBN-13 : 978-2416009785

En français : <https://amzn.to/3Hwj8kc>

“Profession coach : Bien coacher et bien en vivre” de Steve Chandler et Rich Litvin

ISBN-13 : 979-1097140052

En français : <https://amzn.to/3SpkHqB>

En anglais : <https://amzn.to/3HsZFBg>

STEVE CHANDLER & RICH LITVIN

Profession
coach

Bien coacher et bien en vivre



Les
[Ailes vivres]



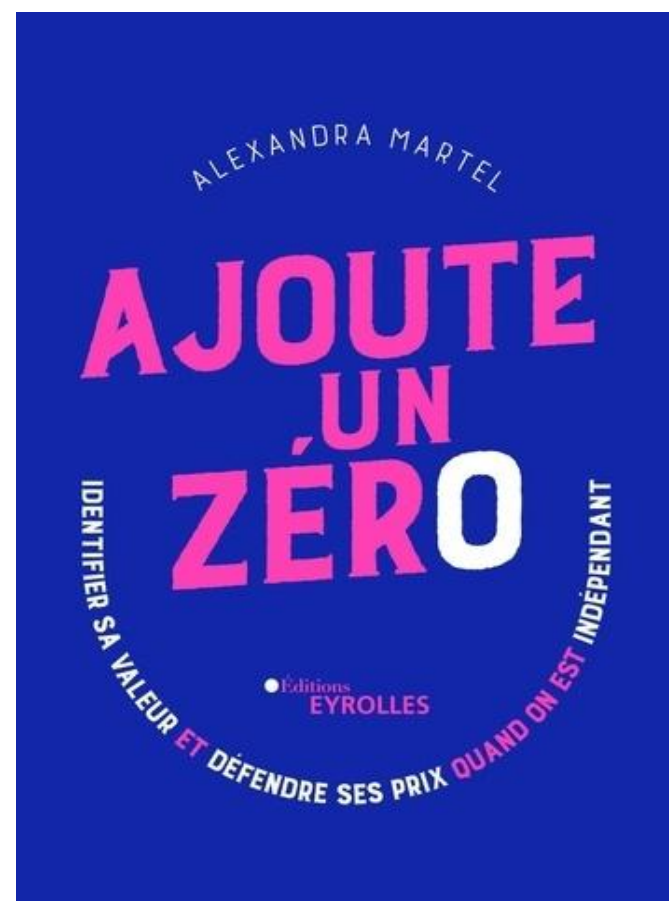
“L'Offre à 100M \$: Comment créer des offres tellement irrésistibles que les gens seraient idiots de refuser” de Alex Hormozi

ISBN-13 : 979-1097140052

En français : <https://amzn.to/3Hrc5JL>

En anglais : <https://amzn.to/3u2dzad>

3 RESSOURCES À LIRE POUR AVOIR CONFIANCE EN SON OFFRE ET SES PRIX



Comment rassurer un client qui trouve que c'est trop cher (sans faire de rabais)

<https://lesmotspourvendre.com/strategie-prix-et-technique-pricing/>

Le coach prospère – Augmentez vos revenus et votre impact pour vous et vos clients

<https://des-livres-pour-changer-de-vie.com/le-coach-prospere/>

STEVE CHANDLER & RICH LITVIN

Profession
coach

Bien coacher et bien en vivre



Les
[Ailes vivres]



\$100M OFFERS de Alex Hormozi, l'essentiel du livre :

<https://www.strategemarketing.com/?p=6652https://www.strategemarketing.com/100m-offers-de-alex-hormozi-lessentiel-du-livre/>

Toi aussi développe une activité professionnelle épanouissante : <http://www.businessbonheur.com/livre-offert>



CONCRÉTISE TON BUSINESS BONHEUR !

www.BusinessBonheur.com/action

